

コンサルタントのネタ、公開します。

儲かる商売・儲ける仕組み

～ 起業支援コンサルタントが語る、"成功する起業" ～

知る人ぞ知る「ドリームゲート」の起業家支援アドバイザーとして滋賀県で初めて登録された行政書士が、ビジネスアイデアを見る「視点」についてお話しします。

あなたのビジネスは「儲かる」ビジネスでしょうか？ ちょっとの工夫で儲かるビジネスになりませんか？
ビジネスを成長させる「儲ける仕組み」はありますか？

できるだけ分かりやすい言葉で話しますので、社長になる人の入門講座という感覚で気軽にお聞き下さい。

(ドリームゲートについては、<http://www.dreamgate.gr.jp/>まで)

開催日時 2006年3月25日(土) 14:00～16:30
開催場所 コラボしが21 3階 中会議室2
滋賀県大津市打出浜2-1 びわ湖ホール

セミナー内容 知ってるようで知らない、「社長のシゴト」とは？
儲かる商売(ビジネスプラン)とは？
・ アイデアのを見つけ方
・ 戦わずして勝つビジネス、ブランド戦略について
儲ける仕組みとは？



セミナー終了後、起業相談会を開催致します。下記のフォームでお申込ください。

参加費 無料
定員 10名
講師 林 秀樹 (ドリームゲート登録アドバイザー。行政書士。 <http://www.otasuke24.com>)

- 【主催】 関西さむらい会
(行政書士、社会保険労務士、FPなどの士業有志で構成。ワンストップ・サービスを目指す。)
- 【共催】 独立行政法人 雇用・能力開発機構 滋賀センター
- 【後援】 ドリームゲート(財団法人 ベンチャーエンタープライズセンター)
- 【問合せ先】 関西さむらい会 (行政書士 和田事務所) TEL (077)-573-9085
- 【申込方法】 下記にご記入の上、FAXを(077)-573-9085 までお送り下さい。
もしくは、メールに下記の事項をご記入頂き eiichi.w@mx.scn.tv までお送り下さい。

貴社・事業所名			
御住所	〒		
TEL		FAX	
御参加者	御氏名		所属・役職
	御氏名		所属・役職
【起業相談】ご相談・ご質問等、ございましたらご記入ください。当日の相談会にて対応させていただきます。			